Puterea de persuasiune

On Aprilie 06, 2011

Comunică-le oamenilor punctul tău de vedere într-un mod atât de eficient încât ei să fie convinși de justețea lui.

Cel puțin pentru gimnastul Dan Millman, toată viața lui se rezuma la acele 20 de secunde din fața arbitrilor care îi puteau dărui aurul. O notă foarte bună nu îl mulțumea, el dorea cu orice preț locul întâi. Dar visul lui era încă departe de a deveni realitate. Nu era pregătit pentru marea încercare. În urmă cu zece luni se accidentase grav. Doctorii erau destul de sceptici în privința lui, iar dacă ei nu vedeau la el dovezi foarte clare care să le indice că e destul de puternic să concureze, atunci nu i-ar fi permis să participe la olimpiadă.

Antrenorul lui, de asemenea, era foarte sceptic. Nimeni nu-i dădea mari șanse lui Millman. Nici măcar el însuși nu-și dădea mari șanse de reușită, deși, perseverent din fire, se reapucase serios de antrenamente.

Leadership: Simți că poți fi mai presus de tine însuți în circumstanțele unei asemănări sensibile între conținutul experiențelor pe care le-ai parcurs și profilul unui model de rațiune care îți determină voința prin temeiurile apariției sale?

Capacitatea de a stabili relații îți pune în lumină toate calitățile. Dacă ai urmărit filmul " *The Peaceful Warrior* ", atunci sigur îți amintești povestea. Totul în viața lui Millman s-a schimbat după ce a întalnit un străin misterios numit Socrate (interpretat de actorul Nick Nolte). Ei au început să se întâlnească tot mai des. Între ei s-a legat o bună prietenie. Socrate l-a antrenat și l-a învățat zilnic lucruri care la rândul său le învățase din propria experiență de viață. Şi astfel a reușit să-l schimbe.

Cu o subtilitate demnă de un mare psiholog, Socrate a pătruns adânc în psihicul lui Millman, sugerându-i și căile de a nu cădea în acea stare mentală de limitare. Unul din sfaturile cele mai prețioase pe care i l-a oferit merită să fie reținut:

"Vreau să încetezi să mai crezi ce spun ceilalți și să începi să crezi în tine. Aruncă gunoiul, Dan. Gunoiul este orice care stă între tine și singurul lucru care contează, clipa de față. Vei fi uimit de ceea ce poți să faci și cât de bine poți s-o faci dacă te concentrezi asupra clipei de față. Numai dacă te concentrezi cu adevărat asupra prezentului, vei putea schimba viitorul."

Leadership înseamnă să determini o mare extindere a experiențelor pe care le trăiești prin însumarea valorii pe care o porți pentru cei inferiori ție.

Ca să-i influențezi pe oameni, trebuie mai întâi să ai un punct de vedere comun cu ei. Tu poți, măcar pentru o clipă, să joci rolul lui Socrate? Poți să convingi măcar o singură persoană din jurul tău să realizeze lucruri de care nu este sigură că le poate face?

Ca să influențezi oamenii trebuie să fii capabil să "intri" mai întâi în gândurile lor, să intuiești ce se petrece cu adevărat în interiorul lor, apoi să trezești în ei o nouă conștiință, să le oferi o nouă înțelegere a lucrurilor. Iar găsirea unui punct de vedere comun este prima verigă care facilitează apropierea ta de ei.

Așa cum puterea de emoționare a unui tablou este datorată în primul rând vibrației sufletești

pe care artistul o transmite privitorului, tot așa puterea de convingere a unui lider se datorează apropierii sale de ceilalți oameni, manifestându-și întreaga disponibilitate și dorință de a-i susține în plan emoțional și psihic și de a-i capta de partea lui.

Leadership: Conținutul caracterul tău va servi bine unui scop mai înalt, dincolo de procesul de susținere al unor revelații de care devii dependent în pătrunderea lucrurilor spirituale?

Oamenii trebuie să simtă pe pielea lor adevărul pe care îl exprimi. Socrate i-a spus lui Millman că oamenii se tem de ceea ce e în interiorul lor. Acesta a fost primul pas spre o înțelegere mai profundă a lucrurilor. A fost etapa intermediară, scurtă, dar necesară pentru trecerea la adevăratul stadiu, cel mai important al vieții lui Millman – stadiul în care să poată din nou crește, în care să-și recupereze încrederea pierdută și să demonstreze un mai mare angajament față de scopul său.

În cele din urmă Millman s-a convins singur de profunzimea înțelepciunii lui Socrate, punând în practică toate sfaturile acestuia. A învățat să-și focalizeze atenția asupra proprilor sale capacități, în loc să-i asculte pe ceilalți din jurul lui care nu-i dădeau prea mari șanse de reușită. Şi în final a câștigat aurul.

Eficiența ta ca lider este influențată de capacitatea ta de a le impune celorlalți punctul tău de vedere într-un mod atât de eficient încât ei să fie convinși de justețea lui. Dacă oamenii nu simt pe pielea lor adevărul pe care îl exprimi, atunci mai devreme sau mai târziu te vor părăsi.

În leadership contează cum te vezi atât din perspectiva revizuirii atitudinii față de modul de a înțelege esența unei realități, a unei trăiri, a unui gând, a unui sentiment și de a accepta termenii lor. Cât și din perspectiva semnificației pe care o atribui experiențelor de învățare și motivare.

Concluzie: Un bun lider trebuie să dețină acea putere de persuasiune cu ajutorul căreia să stabilească un punct de vedere comun cu oamenii pe care-i conduce și să-i convingă pe aceștia că ei sunt de fapt baza schimbărilor prezente pentru un viitor mai bun.

Source: https://neculaifantanaru.com/calitatile-unui-lider-puterea-de-persuasiune.html